

Wir suchen DICH als...

Key Account Manager (m/w/d) in Vollzeit

Standort: Heppenheim an der Bergstraße



Wenn Du eine gemütliche Innendiensttätigkeit mit einem stetigen moderaten Fixum suchst, mit undynamischen Führungskräften und anonymen Kollegen, wie Hühner auf der Stange sitzen und nur abtelefonieren möchtest - dann bewirb Dich bitte nicht bei uns. **Du willst maximal durchstarten und ein Teil des Trendthemas Nummer 1 werden? Dann bist Du bei uns richtig!**

DEINE AUFGABEN:

- Du verkaufst Bauträgern und Projektentwicklern unsere Smart Home Technologie. Ziel ist es, dass die Kunden unsere smarte Technik in Zukunft in ihren neuen Bauvorhaben einbauen
- Du vereinbarst selbstständig Termine mit den Kunden bei uns in Heppenheim, erklärst die Vorteile unseres Produkts und führst die Kunden durch das Unternehmen
- Aktiver Vertrieb unserer innovativen Dienstleistungen und lösungsorientierten Produkte
- Kalkulation, Erstellung und Verfolgung individueller Angebote
- Führung von Verhandlungen bis zum Abschluss mit klarer Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Selbstständiges und strukturiertes Arbeiten sind für Dich selbstverständlich

DEIN PROFIL:

- Abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Vertriebsprofi mit mehrjähriger Erfahrung im B2B-Geschäft
- Erfahrung in der Betreuung von Großkunden – idealerweise im Bereich des Baugewerbes oder Elektrohandwerks
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Überzeugungs- und Durchsetzungsvermögen sowie die Fähigkeit, sich auf unterschiedliche Ansprechpartner und Anforderungen flexibel einstellen zu können
- Sichere und abschlussorientierte Verhandlungsführung mit eigenem hohen Qualitätsanspruch
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie überdurchschnittliches Engagement und Eigeninitiative
- Ein ausgeprägtes Sprachgefühl und Textsicherheit sind selbstverständlich für Dich
- Durch Dein ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick und Deine Präsentationstechnik überzeugst Du auch Gesprächspartner auf höchster Ebene

DAS BIETEN WIR DIR:

- Wir pflegen ein faires und offenes Miteinander. Du kannst jederzeit Deine Ideen und Stärken einbringen, um das Team weiter nach vorne zu bringen
- Dein Gehalt? – Fixum + Provision
- Du hast Verbesserungsvorschläge? – Sag es uns und erhalte Bonis
- Smart Home für Dein Zuhause? – Du bekommst selbstverständlich vergünstigte Konditionen
- Du bist auf Bus und Bahn angewiesen? – Wir zahlen Dein Ticket
- Aufstiegsmöglichkeiten? – Klar! Wie weit und bis wohin liegt ganz an Dir! Wir freuen uns auf Dich

Wir sind die SmartHome Designer aus Krefeld. Wir vermarkten deutschlandweit Komplettlösungen für Hausautomationen. Unsere Kunden sind Bauträger, Projektentwickler und private Bauherren. Wir helfen Kunden das perfekte Smart Home System zu finden und liefern komplett eingerichtete Systeme zum sofortigen Einbau/ Nachrüstung. **Unser Ziel ist es, bis 2022 Marktführer im Bereich Smart Home zu werden!** **Werde Teil von etwas ganz Großem und komm' in unser Team!**

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung an:
SmartHome Designer Team GmbH | bewerbung@smarhome-designer.de | www.smarhome-designer.de